

Markt- & Partnerrecherche – jede Aussage mit Quelle.

Für Markteintritte, Distributoren-Entscheidungen und die Frage, ob der Bestandspartner noch der richtige ist.

DAS PROBLEM

Partner-Entscheidungen fallen oft auf Basis von zwei Empfehlungen und Bauchgefühl – und ein Fehlgriff bindet einen Markt für Jahre. Die Alternative Strategieberatung kostet sechstellig und liefert in Quartalen.

UNSERE LÖSUNG

Systematische Recherche über Register, Verbände, Messen, Handels- und Zolldaten und lokalsprachliche Quellen – kuratiert zu einem Report mit Quelle je Aussage, Konflikt-Checks und einem Kapitel „Methode & ehrliche Grenzen“.

Markt-Scan

Festpreis / Land

Die Landkarte eines Zielmarkts:
Kanäle, Strukturen, relevante
Spieler, regulatorische
Stolpersteine.

Distributoren-Longlist

Kuratierte Partner-Kandidaten mit
Portfolio-Fit, Kanalzugang – und
Konflikt-Check, wer bereits
Wettbewerb führt.

Partner-Benchmark

Verdeckte Markterhebung mit vorab
fixierten Kriterien: Wo steht Ihr
Partner gegen die Besten des
Markts?

Vorab fixe Festpreise – die konkrete Zahl nennen wir, sobald wir Markt und Produkt kennen; mehrere Länder in Tranchen, nach jeder Tranche beendbar. Erste Ergebnisse in Tagen statt Quartalen.

SO LÄUFT ES AB

- 1. Sie nennen Markt und Produkt – und was Sie schon wissen oder vermuten.
- 2. Sie erhalten eine kostenlose Arbeitsprobe: einen Recherche-Ausschnitt zu Ihrem Markt, mit Quellen.
- 3. Überzeugt die Qualität, beauftragen Sie den vollen Scan zum Festpreis.

Ehrliche Grenzen: Schreibtisch-Recherche erfasst nicht, was nur in den Köpfen lokaler Einkäufer existiert – unsere Reports bereiten diese Gespräche vor, sie ersetzen sie nicht. Dünne Beleglage wird als solche markiert. Und wenn Ihr Bestandspartner im Benchmark als Bester rauskommt, schreiben wir genau das.

Nächster Schritt: Eine Mail mit Land und Produkt an info@businesshelden.de – der Recherche-Ausschnitt kommt als Arbeitsprobe. · Businesshelden GmbH, Berlin